

GUSTAVO DAZA BERTICHEVIC.
M. BULNES 3030, LA SERENA.
89403513

Resumen

Ingeniero Comercial capacitado en la administración y gestión de unidades tanto productivas, como comerciales. Habilidades relacionadas con atención al cliente y trabajo en equipo. Experiencia en el análisis de datos productivos, evaluación de proyectos, planificación estratégica y administración de recursos. Capacidad de manejo de equipos, pro actividad, tolerancia, compromiso y disponibilidad para asumir desafíos.

Experiencia Laboral

Entel Empresas S.A. 2013
Distribuidor Oficial. La Serena.

Actualmente se desarrolla como Ejecutivo Especialista de cuentas en Entel Empresas, actividad que involucra contacto directo con gerentes y directores de empresas del norte de Chile. Asesoría en temas de telecomunicaciones corporativas y contrataciones de servicios.

Consultoría en Evaluación y Ejecución de Proyectos 2012
CIAMCCAT LTDA. La Serena.

Desarrollo de actividades de evaluación técnica, asesoría, exposición y validación de programas de co-financiamiento para los micro emprendedores beneficiados con fondos concursables (FOSIS). Apoyo en actividades de acompañamiento y asesorías en terreno a usuarios en distintas etapas de emprendimiento económico.

CAP Minera Hierro Atacama. 2011

Practicante.

Práctica profesional en el área de planificación y control de producción, de la Administración de Puerto Totoralillo en División M.H.A. Desarrollo y control de presupuestos año 2012. Encargado de la evaluación de nuevos proyectos de inversión dentro de la división.

Memoria con Fundación Un Techo Para Chile.

2010

Desarrollo de Seminario de Tesis en el área de Marketing Social para la Fundación Un Techo Para Chile. Durante la cual se debió trabajar con equipos de personas dedicadas a la gestión de viviendas definitivas para las familias en riesgo social que actualmente viven en campamentos en la región de Coquimbo. Se diseñó un Plan de Marketing con el objetivo de cambiar y revitalizar la imagen de la fundación en la percepción de la población regional. Para ello se desarrollaron tareas de entrevistas y encuestas directas con los sectores más vulnerables de la región.

\

Experiencia en Administración.

- Desarrollo de planificación estratégica para fundaciones.
- Investigación estratégica para comercio y servicio en la región de Coquimbo.
- Selección, manejo y liderazgo de equipos de trabajo.
- Realización de asesoría comercial integral en pequeñas empresas del rubro pesquero en la región de Coquimbo.
- Evaluación de proyectos de inversión.
- Atención directa a clientes y empresas regionales.

Conocimientos de lenguas e Informáticos.

- Excelente manejo de inglés conversacional y de negocios. Estudiado y aprendido en el extranjero (Sidney, Australia).
- Microsoft Exel, Acces, Word y Power Point. Nivel avanzado.
- Sap Frond End. Nivel usuario.
- Adobe Reader. Nivel intermedio.

Antecedentes Académicos.

Rut: 16.850427-6

Título: Ingeniero Comercial, Universidad Católica del Norte 2011

Memoria: Plan de Marketing, Un Techo Para Chile Coquimbo 2011

Práctica profesional: C.A.P, División M.H.A. 2011

Enseñanza Media: Escuela Técnico Profesional, Acuicultura 2006

Seminarios.

2007- 2009

: IV, IV Congreso de emprendedores. El Nuevo
Emprendedor en los negocios.

Antecedentes Personales.

CI: 16.850.427-6

Fecha de Nacimiento: 11 de Febrero de 1988

Estado Civil: soltero / Sin hijos.

E mail: srdaza@gmail.com

Licencia de conducir: Clase B / Movilización Propia.

Pretensiones renta de acuerdo al cargo.

También tiene domicilio en CALDERA: Isla Picton 523